

GABETTI: AL VIA L'ENERGY TOUR 2016 IL TOP MANAGEMENT INCONTRA DIPENDENTI E CONSULENTI

Roberto Busso, AD Gabetti: "Nell'Energy Tour 2015 ci siamo dati dei precisi obiettivi, li abbiamo centrati. Non ci resta che stabilirne di nuovi da raggiungere nel 2017".

Milano 6 dicembre 2016 – Sarà un roadshow di 10 tappe quello che porterà il Gruppo Gabetti in giro per l'Italia nel mese di dicembre. Si ripete infatti anche per il 2016 l'**Energy Tour**, iniziativa creata per coinvolgere tutte le società del Gruppo e le circa 1.000 agenzie Gabetti, Professionecasa e Grimaldi e gli oltre 2.500 consulenti presenti sul territorio. Il tour parte da Cagliari il 6 dicembre e si concluderà a Milano il 22 dicembre.

Il viaggio - denominato Energy Tour proprio per indicare la spinta energetica che coinvolge il Gruppo ma anche la ripresa del mercato immobiliare - è un'opportunità per rafforzare la coesione di tutti gli affiliati e i brand creando un'occasione d'incontro unica.

Queste le tappe del tour: 6 dicembre Cagliari, 6 dicembre Tirrenia (Pisa), 12 dicembre Rovigo, 13 dicembre Lamezia Terme, 14 dicembre Milazzo, 16 dicembre Bari, 19 dicembre Assisi, 20 dicembre Roma, 21 dicembre Napoli, 22 dicembre Milano.

Saranno presenti a tutti gli incontri sia l'amministratore delegato **Roberto Busso**, sia il direttore generale **Marco Speretta**.

*"Nel 2015 abbiamo dato il via al primo Energy Tour conseguendo un grande successo – ha dichiarato **Roberto Busso, ad Gabetti** - hanno partecipato in più di 2000 consulenti immobiliari, tutti con la voglia di condividere le passioni e i frutti di un anno di duro lavoro. Il 2016 è stato un anno ricco di novità, come le inaugurazioni delle nuove sedi territoriali di Bologna, Firenze, Torino e Napoli prossime quelle di Bari, Padova, Genova e Reggio Calabria, su cui stiamo lavorando per completare il team. Il tutto in un'ottica di coesione sempre più forte e di collaborazione reciproca che ci consente di essere presenti ovunque con qualsiasi tipo di servizio".*

*"Abbiamo voluto ripetere l'esperienza dello scorso anno perché di fondamentale importanza per poterci incontrare con tutti gli affiliati del nostro Gruppo nel loro territorio – ricorda **Marco Speretta, direttore generale Gabetti** - L'Energy tour è un momento di confronto per capire le esigenze dei nostri affiliati, discutere con loro i nuovi obiettivi da raggiungere, le sfide da intraprendere o le eventuali necessità da soddisfare. E' proprio dal confronto con i nostri consulenti che ha origine la forza della rete, la forza del nostro Gruppo."*

Durante gli incontri verranno illustrati gli obiettivi raggiunti, i progetti sviluppati e le attività future.

Il 2016 è stato un anno importante per il Gruppo dal punto di vista strategico. Parlando di obiettivi raggiunti, sono da segnalare:

- Incremento del fatturato del **15% su 2015**;
- l'apertura di **118 nuovi contratti** di agenzie in franchising (Gabetti, Grimaldi e Professionecasa);
- **4** nuove sedi regionali;
- l'inaugurazione della prima agenzia in **Russia** – Gabetti Nedvizhimost – a cui seguiranno altre 28 agenzie;
- avvio nuovo modello di Professionecasa;
- nuovi website per Professionecasa, Patrigest, Gabetti Agency, Gabetti e Santandrea;
- incremento della **visibilità** social + 250%, web +20%, sulle testate + 100%;
- incremento del **30%** delle ore di formazione erogata, accordo con Luiss per la chiusura dei percorsi formativi;
- incremento dei servizi collaterali alle agenzie: **+ 80% mutui, +65% assicurazioni**;
- crescita del progetto **WikiRE**: oltre 5000 agenzie registrate e 250.000 annunci;
- nuovi partner convenzionati: **Edison** per gas e luce.

Gabetti Property Solutions, attraverso le diverse linee di business delle società controllate, eroga servizi per l'intero sistema immobiliare, offrendo consulenza integrata mirata a soddisfare ogni esigenza e aspettativa di privati, aziende e operatori istituzionali. È proprio dall'integrazione e dalla sinergia di tutti i servizi che emerge il valore aggiunto del gruppo: un modello unico rispetto a tutti i competitors. Il modello organizzativo di Gabetti Property Solutions consente l'integrazione e il coordinamento delle competenze specifiche di ciascuna società del Gruppo nell'ambito delle seguenti aree: Consulenza, Valorizzazione, Gestione, Intermediazione. www.gabettigroup.com

Per ulteriori informazioni:

SEC Relazioni PubblicheT. 02-624.999.1
Francesca Brambilla – brambilla@secrp.it - 3386272146
Daniele Pinosa – pinosa@secrp.it – 335 7233872